



Alternance :  
Contrat pro ou  
Apprentissage

1 an



Accès  
à la formation :

Étudiants

Publics  
en reprise d'études  
(CIF, périodes pro)

Un réseau de  
professionnels  
dense et pérenne  
en GSS et GSA

100%  
d'insertion  
en entreprise

INSTITUT  
d'ECONOMIE  
et de MANAGEMENT  
de NANTES - IAE



## Compétences

- Développer son esprit commercial en maîtrisant les techniques de merchandising, en analysant le comportement du consommateur sur le terrain, en sachant négocier avec les partenaires
- Savoir mobiliser et manager des ressources humaines : organiser le travail en équipe, déléguer, contrôler, recruter, former, ...
- Maîtriser les outils de gestion : contrôle de gestion, indicateurs de performance
- Savoir contrôler les flux de stocks en optimisant la qualité totale
- Être au fait de l'actualité juridique

## Métiers

- **Secteurs d'activité** : tous les points de vente, hypers, supers, GMS spécialisées, franchises... en France ou à l'international
- **Fonctions** :
  - managers de point de vente
  - encadrements pour les entreprises du grand commerce moderne : chef de département, directeur de magasin ou adjoint

## Publics

- **Titulaires d'un diplôme de niveau Bac+2** : DUT tertiaires, BTS tertiaires, L2 Sciences juridiques, Économiques, STAPS, AES, Sciences Humaines et Sociales.
- **Salariés et demandeurs d'emploi** titulaires d'un Bac+2 ou ayant acquis 1 an d'expérience professionnelle après décision d'une commission de validation d'acquis.



Alternance

- 1 an sous contrat d'apprentissage ou contrat de professionnalisation
  - Rythme : 19 semaines à l'IUT  
24 semaines en entreprise
- > Planning de l'alternance à consulter sur internet



Candidature  
sur internet

[www.paysdelaloire.iut.fr](http://www.paysdelaloire.iut.fr)

de février à avril

- 1 Candidature sur internet : [www.paysdelaloire.iut.fr](http://www.paysdelaloire.iut.fr)
- 2 Dossier à télécharger et à retourner complet à l'IUT de Nantes
- 3 Entretien individuel pour les candidats admissibles
- 4 Recherche d'un contrat d'apprentissage ou d'un contrat de professionnalisation : ne pas attendre les résultats d'admission pour débuter vos recherches.

1  
année en  
alternance

## Programme

1 an = 2 semestres = 60 crédits ECTS = 600 h d'enseignements et projets

Environnement commercial de l'entreprise	16 crédits
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Langues vivantes : anglais des affaires et anglais commercial</li> <li>• Circuits de distribution</li> <li>• Mix du distributeur</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Comportement du consommateur</li> <li>• Négociation commerciale</li> <li>• Droit de la distribution</li> </ul>
Environnement technique et gestion de l'entreprise	13 crédits
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Contrôle de la gestion dans la distribution</li> <li>• Logistique de distribution et gestion des stocks</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Informatique et E-commerce</li> <li>• Gestion de la qualité</li> </ul>
Management dans la distribution	13 crédits
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Droit du travail appliqué à la distribution</li> <li>• Management d'une équipe</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Management et conduite de projets commerciaux</li> </ul>
Projet tutoré (150 heures)	3 crédits
Mise en situation professionnelle : contrat d'alternance ou stage	15 crédits

## ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Pilotée par le département GEA de l'IUT de Nantes, cette licence fédère compétences de chercheurs, d'enseignants spécialisés, de professionnels ainsi que de nombreuses interventions de cadres d'entreprises (45% de l'enseignement) issus du domaine de la distribution.

## En savoir plus

- Contact pédagogique et inscriptions : [commerce.iutna@univ-nantes.fr](mailto:commerce.iutna@univ-nantes.fr)
- Internet : [www.univ-nantes.fr/iutnantes/distribution](http://www.univ-nantes.fr/iutnantes/distribution)  
<http://licence-pro-distribution.com/>

- Lieu de formation :  
IUT Nantes  
Campus Centre-ville  
3 rue du Maréchal Joffre, Nantes

